



Marketing de afiliados:
o guia PASSO A PASSO PARA
GANHAR DINHEIRO

*Aprenda os passos para começar seu
negócio online e conseguir ganhar muito
dinheiro da sua casa.*

Índice

Introdução	03
O que é o marketing de afiliados	04
Como se tornar um afiliado	06
Vantagens de se tornar um afiliado	09
As principais vantagens deste estilo de negócio são	09
Quais os principais métodos para ganhar dinheiro como afiliado	09
Formas de divulgação no marketing de afiliados	11
Qual a importância de ter uma estrutura de vendas	13
Como ter autoridade trabalhando como marketing de Afiliado	15
Instagram	16
Youtube	17
#Youtube	18
#Erros que Todo Afiliado Comete	25
#Dicas	31
Conclusão	34

Introdução

Hoje em dia com certeza uma das melhores formas para conseguir uma renda extra é por meio do marketing digital. Vai conseguir ter bons resultados de uma forma simples e pode até virar sua fonte de renda principal.

Porém, devo dizer que para conseguir fazer sucesso nesse mercado é preciso muita dedicação.

A cada dia que passa mais pessoas estão cada vez mais interessadas nesse mercado. É totalmente possível conseguir ganhar dinheiro através de marketing de afiliados.

Nesse ebook vou mostrar como você pode começar seu negócio nesse mercado que cresce a cada dia.

Tenha uma boa leitura!



O que é o marketing de afiliados?

O marketing de afiliados, ou programa de afiliados, é uma rede que reúne pessoas com interesses iguais ou semelhantes para trabalharem juntas e para que cresçam financeiramente através da venda de produtos ou serviços. Este método de trabalho atualmente é mais utilizável e rentável para ganhar dinheiro online.

O marketing de afiliados funciona através de uma grande conexão online, onde cada uma das etapas depende da outra para o sucesso de todos ser garantido. Isso porque o produtor de conteúdo é a pessoa responsável em produzir todo o curso ou o produto em questão que deverá ser vendido.

A missão dele é garantir que o material seja de qualidade e que esteja de acordo com as recomendações da plataforma de venda.

Já a sua função como afiliado, será a de divulgar e trazer vendas para o autor do conteúdo escolhido para representar. Afinal, através das vendas efetivamente comprovadas que vierem através da sua indicação, você poderá ganhar porcentagens de comissão entre 5% a 20%, dependendo da sua escolha.

Por isso, para ter sucesso neste ramo e conseguir ganhar dinheiro online, é necessário que você escolha vender um produto que você goste, acredite na proposta e também saiba vender e gerar valor para as pessoas. Desta forma, as vendas acontecerão e você conseguirá começar a ganhar dinheiro extra na internet através desta plataforma.

Importante lembrar que para você ganhar dinheiro online através do marketing de afiliados, precisa garantir que a venda seja realmente comprovada e que ela seja feita através do seu link. Afinal, a identificação da plataforma escolhida para representar e do produtor de conteúdo para repassar sua comissão será a comprovação através do seu “código”. Nunca se esqueça de utilizá-lo nas divulgações.

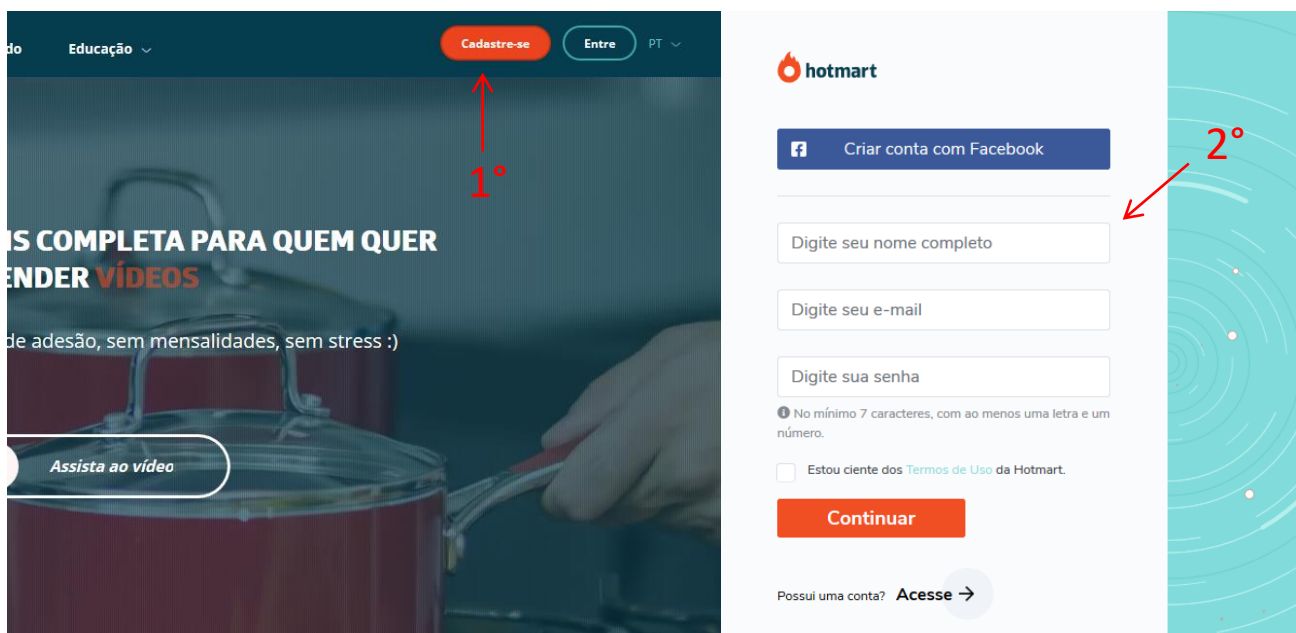


Como se tornar um afiliado?

Primeiramente, para ganhar dinheiro online, você precisará fazer o seu cadastro em uma plataforma responsável pela venda de infoprodutos para começar a escalar o seu novo negócio. As principais empresas deste segmento atualmente são:

- [Hotmart](#);
- [Eduzz](#);
- [Monetizze](#);
- [ClickBank](#).

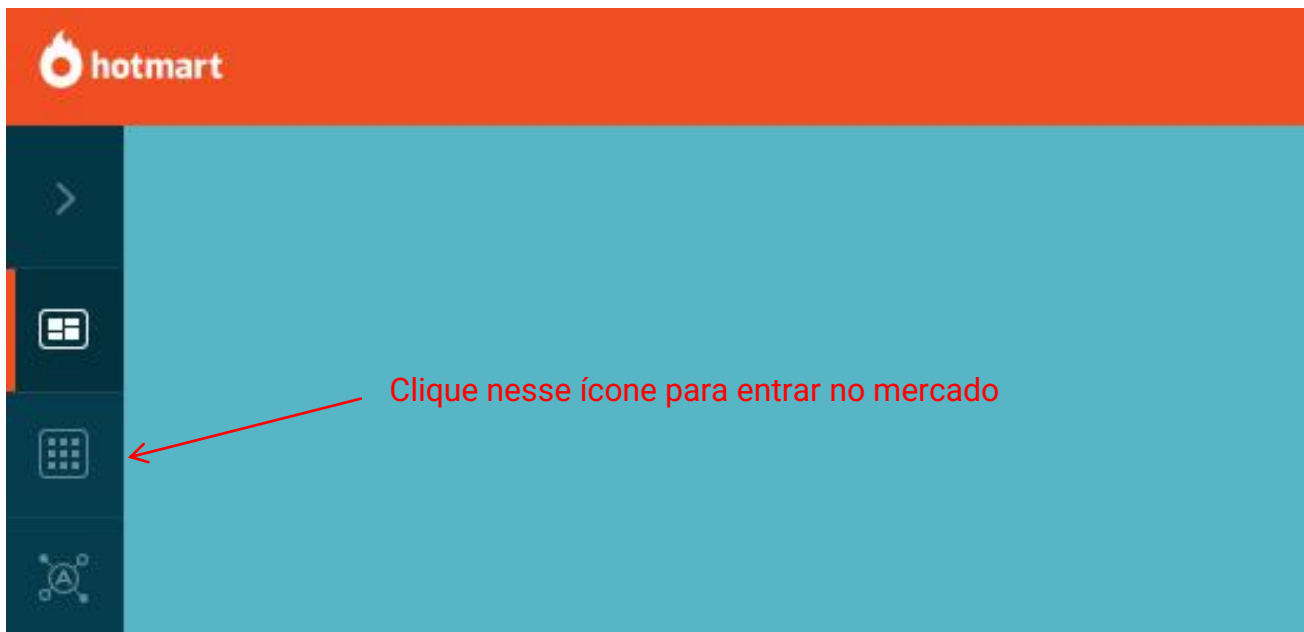
Por ser a plataforma mais conhecida, utilizaremos a hotmart como parâmetro para explicar como dar os primeiros passos para ganhar dinheiro online através do marketing de afiliados.



1) Complete seu cadastro na plataforma informando dados completos como nome, endereço e cópia da documentação solicitada. Lembrando que para se tornar um afiliado, você precisa preencher os seguintes requisitos:

- Possuir um documento de identidade.
- Ser maior de 18 anos.
- Ter um e-mail válido e de fácil acesso.
- Abrir uma conta nos sites de pagamentos digitais Paypal ou HotPay.

2) Após criar sua conta gratuita na hotmart, você terá acesso ao sistema da empresa e poderá começar a explorar todas as funcionalidades disponíveis.



3) Para escolher o produto que deseja promover, selecione a opção “Mercado”. Neste campo será possível pesquisar os produtos disponíveis através das palavras chave.

4) Após escolher o produto ideal para começar a divulgação e começar a ganhar dinheiro extra, será necessário clicar no botão “Promover”. Após esse processo você receberá um link exclusivo, o chamado Hotlink. Este será o seu link para promover o material.

Vantagens de se tornar um afiliado :

Trabalhando de forma correta, o marketing de afiliados é um excelente negócio para ganhar dinheiro online a curto e médio prazo. Afinal, os resultados aparecerão exclusivamente de acordo com seus esforços.

As principais vantagens deste estilo de negócio são:

- Não precisar desembolsar dinheiro para começar um negócio, já que o custo de um afiliado pode ser zero.
- Não é necessário criar um produto específico do zero para começar a ganhar dinheiro extra
- Grande mix de produtos a sua escolha para iniciar os trabalho.
- Após a venda do produto, você não terá nenhum contato com o comprador. Ou seja, caso ele tenha algum problema, ele começará a resolver diretamente com o produtos do conteúdo.

Quais os principais métodos para ganhar dinheiro como afiliado?

Existem alguns caminhos para ajudar na caminhada de afiliado e fazer com que você ganhe dinheiro extra de forma mais rápida e assertiva.

Conheça os quatro principais métodos utilizados atualmente para fazer com que você comece a garantir uma renda extra o quanto antes.

1) Afiliado hotmart: Conforme falamos anteriormente, este é um dos métodos mais simples e conhecidos atualmente para ganhar dinheiro através do marketing de afiliados.

Através da seleção de produtos feitas pelo próprio usuário, é possível escalar vendas e ganhar porcentagens diferentes de acordo com as vendas feitas ao longo do tempo. Porém, este é um dos caminhos que necessita mais estudo, divulgação e influência digital.

2) Lomadee: Como falamos anteriormente, não são apenas os infoprodutores que trabalham com vendas através de afiliados. Este site trabalha com o mesmo método de vendas, porém, focado para produtos físicos.

O programa de afiliados do Buscapé, maior comparador de preços do Brasil, funciona da seguinte maneira: Você ganhará uma porcentagem do valor do produto de acordo com a indicação através do seu link.



3) Amazon Associados: Funciona exatamente da mesma forma que o Lomadee. Porém, a forma de ganhar dinheiro online é através das vendas indicadas por você dentro da plataforma da Amazon.

4) Google AdSense: É a forma mais simples de ganhar dinheiro extra na internet se você já tiver um blog que tenha certa relevância. Esta ferramenta do Google transforma todos os cliques em anúncios que estejam disponíveis em seu blog ou site em dinheiro a ser depositado em sua conta do Google, que poderá ser retirado no final do mês.

Formas de divulgação no marketing de afiliados

Para obter resultados efetivos e ganhar dinheiro com o marketing de afiliados, é necessário saber que a divulgação dos produtos que escolher representar precisa

ser grande e consistente. Por isso, saber como usar a divulgação a seu favor é essencial. Por isso, separamos dois métodos essenciais que podem trazer excelentes resultados para o seu negócio online.

Anúncios: Os anúncios acabam sendo o método mais simples e rápido de começar a ganhar dinheiro online trabalhando a curto prazo.

Através de plataformas como o Facebook e o Google, é possível criar diversos anúncios, de acordo com o público alvo que deseja atingir e escolhendo a melhor maneira de comunicação para convencê-lo a efetuar a compra.

Lembre-se que para trabalhar com anúncios, é ideal que no início, tenha separado uma verba mensal para que seja investida exclusivamente neste método de divulgação para alavancar suas vendas e começar a fazer a ganhar dinheiro extra.

Tenha um blog: Se você gosta de falar sobre o assunto que deseja trabalhar vendendo como afiliado, e possui conhecimento para compartilhar com as pessoas, invista na criação de um blog.

Além de ajudar a criar autoridade na internet, o seu próprio canal de comunicação com o consumidor final poderá ser decisivo na tomada de decisão de comprar algo que indicar.

Também é possível criar outros métodos de rentabilizar o seu negócio, já que neste espaço é possível controlar todas as ações.

Esta é um método rentável para ganhar dinheiro online, mas que costuma dar resultado a médio e longo prazo sem a utilização de anúncios. Você pode usar esses meios para divulgar o link de afiliado que vai receber.

Qual a importância de ter uma estrutura de vendas?

Ter um negócio organizado dentro do nicho de marketing de afiliados é fundamental para garantir que você tenha vendas todos os dias e que a forma de ganhar dinheiro extra possa se transformar em uma renda fixa, onde consiga contar com um valor médio todos os meses.

Por isso, é importante que você tenha uma rotina organizada de acordo com os métodos escolhidos para a divulgação dos produtos.

Garantir que a sua estrutura de vendas trabalhando como marketing de afiliados exista, acaba trazendo benefícios como:

- Ter estimativa do valor médio de vendas mensal.
- Saber quando seus anúncios estão funcionando de forma lucrativa.
- Conseguir identificar qual meio de comunicação é o mais rentável para divulgação.
- Saber o momento de escalar as vendas de forma segura e rentável.

A estrutura de venda de um afiliado pode envolver, por exemplo:

- Criação do seu próprio site/blog.
- Geração de conteúdo relevante para o público.
- Página de captura de emails.
- Integração com whatsapp.
- Dentre outras.

Definir a estrutura de vendas é fundamental para que o afiliado consiga se posicionar bem no mercado desde o começo.



Como ter autoridade trabalhando como marketing de afiliado?

Para conseguir garantir cada vez mais vendas e ganhar dinheiro online com mais facilidade, a sua autoridade digital precisa ser mais forte e atingir cada vez mais pessoas. Por isso, estar presente em diversos meios de comunicação é essencial.

Um dos métodos mais simples e eficazes de alavancar a renda e ganhar dinheiro extra é saber trabalhar redes sociais de maneira correta, como o Instagram e o Youtube. Por isso, separamos algumas dicas que podem dar um salto no seu planejamento como afiliado.

Instagram

Criar um instagram temático de acordo com o nicho que tenha escolhido para ganhar dinheiro extra através do marketing de afiliados pode ser uma estratégia interessante.

Por isso, separamos algumas dicas para alavancar sua rede social e para aumentar a sua captação de clientes através desta plataforma.

- Crie conteúdo relevante de acordo com o produto que escolha vender.
- Responda comentários e interaja o máximo que conseguir com os seguidores.
- Utilize hashtags estratégicas.
- Faça parcerias com influenciadores digitais semelhantes ao nicho de mercado, mas de forma que o seu produto a ser vendido seja um complemento do parceiro, e não um concorrente direto.
- Se possível, faça anúncios.
- Crie interações nos Stories, pedindo a participação da sua audiência.
- Fale sobre os benefícios do produto a ser vendido.

Você também pode usar o instagram para divulgar seu link de afiliado, mas faça isso de forma discreta sem parecer uma venda. No youtube faça a mesma coisa.

Youtube

O Youtube é a maior plataforma de conteúdo gratuita em formato de vídeos e para se destacar no meio da concorrência, você precisa encontrar o grande diferencial do seu produto para ganhar dinheiro online utilizando o poder desta mídia.

Algumas dicas que podem ser replicadas em seu negócio são:

- Estude o seu público alvo e qual a jornada que ele costuma fazer até a tomada de decisão da compra.
- Tenha um roteiro para facilitar o processo ao gravar o conteúdo para o canal.
- Trabalhe a palavra chave dos seus vídeos através do SEO para Youtube.
- Utilize hashtags estratégicas.
- Faça vídeos com influenciadores que ajudem a passar credibilidade ao produto a ser vendido, de forma que sejam complementos. Por exemplo, se é afiliado de um curso de nutrição, tente fazer parceria com alguém que fale sobre atividades físicas.
- Tenha constância na publicação de conteúdo.
- Responda os comentários dos vídeos pelo menos em meia hora após a postagem para ajudar no ranking da plataforma.



Youtube





Como Vender pelo Youtube como Afiliado Digital

Antes de mais nada, o Youtube atualmente é o segundo maior site de pesquisas do mundo, perdendo apenas para o próprio Google.

Toda essa relevância do Youtube, certamente faz com que ele seja um dos melhores meios para se fazer vendas no mercado de afiliado digital.

No entanto, mesmo sabendo que é bom, provavelmente você tem algumas dúvidas e dificuldades de como vender pelo Youtube como afiliado digital. Pensando nisso, resolvi trazer 5 dicas para você começar hoje mesmo o seu canal do jeito certo.



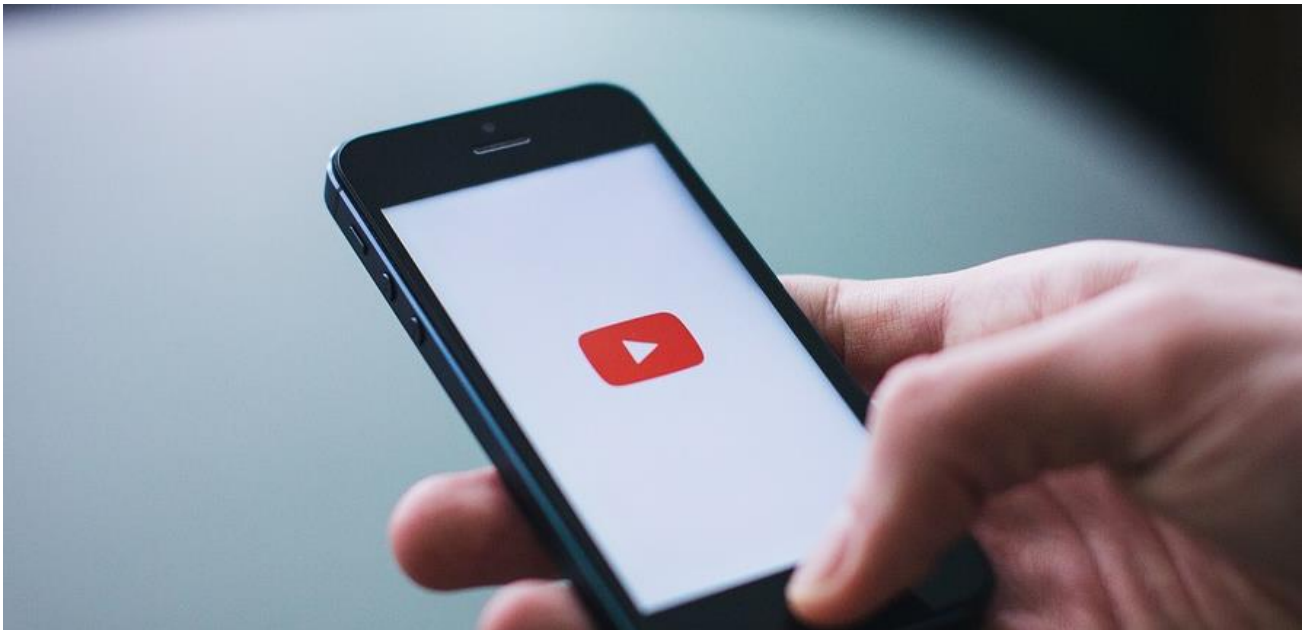
5 Dicas para fazer vendas pelo Youtube como Afiliado Digital

Primeiramente, sua missão é criar um canal e configura-lo seguindo o passo a passo da própria plataforma de pesquisa, com seu canal já configurado, está na hora de trabalhar.

1. Invista em Imagem e Som

Em primeiro lugar, investir em imagem e som para vender pelo Youtube como afiliado digital é essencial. Até porque, as pessoas precisam ver e ouvir você com clareza.

Certamente, enquanto você assistia televisão, um canal que você gostava ficou com interferência, em decorrência disso, a imagem e som ficaram ruins.



Nesse caso, provavelmente você mudou de canal. Estou certo?

Com o seu vídeo é a mesma coisa, se a pessoa não ver ou ouvir você com clareza, ela vai simplesmente mudar de canal.

Atualmente, o que mais tem na internet é variedades do mesmo conteúdo, a concorrência está alta. Portanto, seja um diferencial começando pela sua imagem e qualidade de som, segure a atenção do seu público.

2. Crie um Roteiro destinado ao seu público-alvo

Em segundo lugar, ter um roteiro é fundamental para criar um vídeo que irá agregar valor na vida de quem assiste.

Provavelmente, existem pessoas que conseguem improvisar e fazer ótimos vídeos, porém, para quem está iniciando, eu não recomendo.

Portanto, não custa criar um roteiro simples, pelo menos com os tópicos que você irá abordar. Dessa forma, além de perder menos tempo na hora de editar o seu vídeo, você também irá poder focar e ir direto ao ponto.

3. Publique vídeos que agregam valor e use CTA

Mesmo com o desejo de vender pelo Youtube como afiliado digital, sua função ainda é ensinar e agregar valor para quem está lhe assistindo.

Não faça vídeos focados apenas em vender e sim, vídeos que ajudem as pessoas a resolverem seus problemas. Como no blog, sua função é ganhar a confiança da pessoa, sem a confiança dela, você não conseguira vender nada.

Outro ponto a levar em consideração é que, mesmo não focando nas vendas, você pode sim fazer chamada para ação – CTA – nos seus Vídeos, seja para conhecer o seu blog, ou baixar um e-book, por exemplo.



4. Faça transmissões ao vivo para seus inscritos

Em quarto lugar, fazer transmissões ao vivo é a melhor forma de fazer um “mini lançamento” do seu produto. Porém, para isso, você precisa ter um público fiel que já assiste o seu conteúdo.

Para conseguir este público, você precisa ter constância, é literalmente como nos blogs: um processo a longo prazo que, além de precisar ser constante, é preciso ser muito bem feito e estruturado para funcionar.

Posteriormente, com um certo público seguindo e confiando em você, vender será muito mais simples do que parece.

5. Invista em anúncios para alavancar o processo

Em quinto lugar, coloquei os anúncios pagos. Em suma, todas as dicas acima foram referentes a vender pelo Youtube como afiliado digital de forma orgânica. No entanto, este processo é longo e muitos não querem esperar.

Para pessoas que estão ansiosas e querem vender logo, utilizar a ferramenta de anúncios é uma ótima estratégia.

Uma ótima dica para você é: alinhar anúncios pagos com vídeos e transmissões ao vivo. Dessa forma, você atingira um público maior mais rapidamente.



Erros que Todo Afiliado Comete



Erros que Todo Afiliado Comete no Marketing Digital

Antes de mais nada, muitos pensam que errar no começo é algo normal. Entretanto, quando erramos no começo, estamos automaticamente desestruturando nossa base no marketing digital.

Em outras palavras, quando começamos errado, a base do nosso projeto fica instável e é preciso recomeçar da forma correta.

Portanto, nada melhor que começar com o pé direito evitando os 5 erros que todo afiliado comete no marketing digital.

5 Erros que todo afiliado comete na hora de vender na internet

Em suma, existem 5 erros que tenho certeza que você já cometeu ou ainda vai cometer no marketing de conteúdo.

No entanto, como forma de evita-los, examine o seu projeto e estratégias e veja se o caminho que está seguindo, vai bater de frente com os erros a seguir.

1. Focar apenas em vender

Em primeiro lugar, sem dúvidas algum este é o principal entre os erros que todo afiliado comete. Em síntese, muitos que entram neste mercado digital, tem a visão que é algo simples, basta fazer meia dúzia de artigos e ganhar dinheiro.

Entretanto, caso você ainda não saiba, trabalhar neste mercado é muito mais que isso, entender isso é fundamental.

Com a finalidade de vender e ganhar dinheiro na internet, seu foco deve ser em ajudar as pessoas – Marketing de 2 passos – e não simplesmente vender algo.

Em outras palavras, você precisa dar para receber, ganhar a confiança das pessoas, fazer com que elas vejam você como uma autoridade na área.

2. Focar em vários produtos

Em segundo lugar, focar em vários produtos, é um erro comum que vai atrasar muito no seu processo dentro do marketing digital.

Conforme você vai se profissionalizando e evoluindo seus conhecimentos no marketing digital, você pode sim focar em outros produtos.

No entanto, ao iniciar o seu projeto, foque em apenas um, seja autoridade e saiba tudo sobre o produto. Dessa forma, na hora de apresentar o produto para o seu público, você irá passar muito mais clareza para o futuro cliente.

3. Querer estar em todos os nichos

Em terceiro lugar, este tópico segue a mesma ideia do anterior. Em suma, ao querer estar em vários nichos, provavelmente você não vai conseguir focar em todos como deveria.

Como citei anteriormente, você precisa ser autoridade no nicho que você atua e no produto que você vende. Portanto, querer vender mais de um produto e estar em mais de um nicho é um dos erros que todo afiliado comete no marketing digital que você precisa evitar.

Ou seja, foque em um produto e um nicho inicialmente, foque em ser o melhor do Brasil naquele nicho. Dessa forma, será muito mais fácil ganhar dinheiro na internet.



4. Desistir antes mesmo de fracassar

Em quarto lugar, muitas pessoas, no caso, todas as pessoas desistem antes mesmo de fracassar. Segundo uma pesquisa feita alguns anos atrás, cerca de 97% das pessoas desistem antes mesmo de fracassar em seu negócio.

Em outras palavras, na primeira dificuldade a pessoa desiste. Isso acontece na maioria dos casos pela alta expectativa que a maioria tem na hora de começar o seu negócio na internet.

Para evitar isso, saiba que ganhar dinheiro na internet não é fácil, é preciso trabalhar duro e ser profissional. Por fim, entenda que provavelmente você vai falhar muito antes de dar o tiro certo para o seu sucesso.



5. Não ser profissional no mercado

Em quinto lugar, este para mim, é o mais importante dos erros que todo afiliado comete que deve ser evitado.

Inegavelmente, para algo dar certo, independente do que seja, é preciso fazer da forma correta e com qualidade.

Pensando dessa forma, quando falamos de marketing digital e marketing de afiliados, ser profissional é de suma importância.



DICAS



1. Contrate um freelancer

Se você não tiver tempo para desenvolver artigos ou criar um blog você pode contratar um freelancer para ajudar nessas tarefas e muitas outras. Veja algumas das melhores plataformas do Brasil.

- [Workana.](#)
- [99Freelas.](#)
- [Vinteconto.com.br.](#)

2. Utilize wordpress

Para criar um blog utilize a plataforma wordpress, pois é totalmente gratuita. No youtube você pode encontrar muitas ferramentas e vídeos para ajudar a criar seu blog.

3. Formas de fazer vídeos para youtube

Você pode fazer vídeos sem aparecer usando slides ou criar animações. Aparecer no vídeo faz a pessoa que assiste ter mais confiança no seu conteúdo.

Veja algumas ferramentas que irão ajudar a criar seu vídeo.

- **Camtasia** (Serve para gravar a tela do computador e fazer edições no vídeo);
- **Power point** (Fazer slides);
- **Animaker** (Criar animações);
- **Explee** (Criar animações no estilo de mão).

4. Canva

Utilize essa ferramenta para criar seu material de divulgação. Vai conseguir fazer banner, logo e ebook de forma muito fácil.

- [Canva](#).

5. MyEcoverMaker

Com essa ferramenta você vai conseguir criar uma capa 3D para seu ebook. É muito fácil criar uma capa 3D com essa ferramenta.

- [MyEcoverMaker](#).

6. Pixabay

No pixabay você consegue encontrar imagens de alta qualidade para você usar no seu blog e para montar seu ebook.

- [Pixabay](#).

7. Freepik

Nesse banco de imagens você vai conseguir encontrar imagens e vetores de graça, porém deve manter o link do criador respeitando o direito autoral. Mas vai conseguir baixar as imagens de graça com altíssima qualidade.

- [Freepik](#).

Conclusão

Existem diversas formas de ganhar dinheiro online através de técnicas e estratégias voltadas exclusivamente ao marketing de conteúdo. Dependendo do nicho de atuação, algumas funcionarão melhor que outras.

O importante para ter sucesso como afiliado é que o processo pode ser um pouco demorado, mas se for feito de maneira constante, correta e estruturada, os resultados acontecerão de acordo com o empenho, rede de contatos e divulgação realizada.

A escala para alavancar as vendas como afiliado pode ser feita da forma que julgar mais viável, afinal, não existe nenhum tipo de cobrança de taxas caso não atinja os resultados esperados e pré estabelecidos.

O marketing de conteúdo é um dos caminhos mais viáveis atualmente para ganhar dinheiro online e o crescimento deste segmento só tende a crescer.

Espero que tenha gostado do conteúdo.

Obrigado!

ACESSE

